



**Cellule « inter-pôles » :**  
**Améliorer le financement privé**  
**des PME des Pôles de compétitivité**

Présentation au PRIT 2008

Paris, 17 novembre 2008

# 1. Présentation générale

---

- Objectifs
- Mode de fonctionnement
- Mission de la cellule mutualisée

# Objectifs

---

**Aider à organiser l'accès aux financements privés des PME des Pôles de compétitivité, en s'appuyant sur une structure partagée entre plusieurs Pôles pour :**

- Mutualiser les moyens
- Mieux orienter les fonds ISF collectés vers les PME des Pôles de compétitivité et répondre à la problématique de l'amorçage
- Valoriser le label et l'apport des Pôles auprès des investisseurs privés

# Mode de fonctionnement

---

- **Cellule au service des différents Pôles**, prescripteurs auprès de leurs propres PME
- Principe de la **mutualisation de moyens** (éviter démarches redondantes, temps pour créer liens avec investisseurs, principe de subsidiarité/spécialisation)
- **Démarche partenariale** : orientation des PME vers les dispositifs et acteurs existants (rôle de coordination) du domaine public ou privé

# Mission de la cellule mutualisée

---

- **Appui aux structures de gouvernance** des Pôles,
  - **Accompagnement des PME** des Pôles cherchant à lever des fonds
  - **Mise en relation** avec les financeurs privés (fonds d'investissement, business angels, banques, bourse).
- ➔ Possibilité pour les Pôles d'externaliser tout ou partie de la gestion de la problématique du financement privé de leurs PME à une équipe financière dédiée, s'appuyant sur le Pôle de compétitivité FINANCE INNOVATION

## 2. Offre de service

---

- Diagnostic
- Stratégie d'investissement et dossier
- Assistance à la levée de fonds

# Offre aux entreprises

---

- 1. Diagnostic sur la faisabilité d'une levée de fonds**  
RDV, analyse documents existants, recherches complémentaires → remise de recommandations
- 2. Définition d'une stratégie de levée de fonds et documentation du dossier d'investissement**  
→ plan d'action, contacts et dossier documenté
- 3. Assistance à la levée de fonds**  
→ aide à la négociation, suivi RDV, préparation argumentaire, compléments d'information

# 1. Diagnostic

---

**Objectif : valider la faisabilité d'une levée de fonds**

**Travaux réalisés :**

- RDV avec le dirigeant
- validation du besoin en financement
- Analyse des documents existants
- Demande d'informations complémentaires

**Résultats :**

- Avis favorable ou défavorable
- Recommandations
- Orientation vers partenaires publics ou privés

## 2. Stratégie d'investissement et dossier

---

**Objectif : être prêt à rencontrer les investisseurs**

**Travaux réalisés :**

- Identification des investisseurs cibles
- Business Model et valorisation de l'entreprise
- Préparation du dossier d'investissement
- Études ou expertises complémentaires (si besoin) : étude de marché, brevets, technologique, etc.

**Résultats :**

- Plan d'actions avec investisseurs à contacter
- Dossier d'investissement validé et documenté

## 3. Assistance à la levée de fonds

---

**Objectif : aider les dirigeants dans la rencontre et la négociation avec les investisseurs privés**

**Travaux réalisés :**

- RDV avec les fonds d'investissement
- Préparation des argumentaires
- Aide pour fournir les compléments d'information
- Aide à la négociation / valorisation
- Préparation des *due diligence*

**Résultats :**

- Optimisation des chances de lever des fonds

## **3. Mode de fonctionnement**

---

- Process d'accompagnement
- Principe de sélection des PME bénéficiaires
- Tarification des prestations

# Process d'accompagnement des PME

1. Diagnostic sur faisabilité d'une levée de fonds

OUI

Peut-être

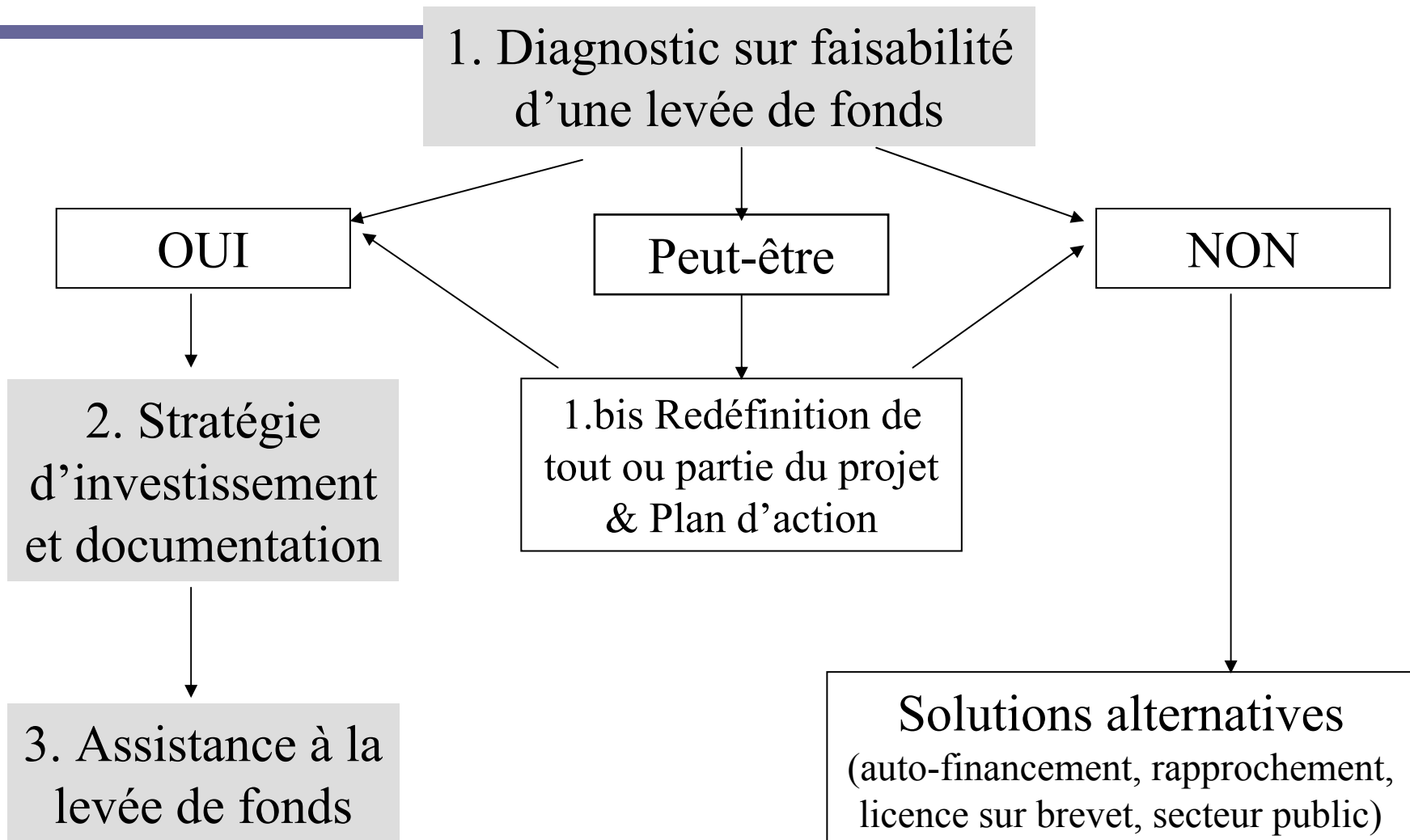
NON

2. Stratégie d'investissement et documentation

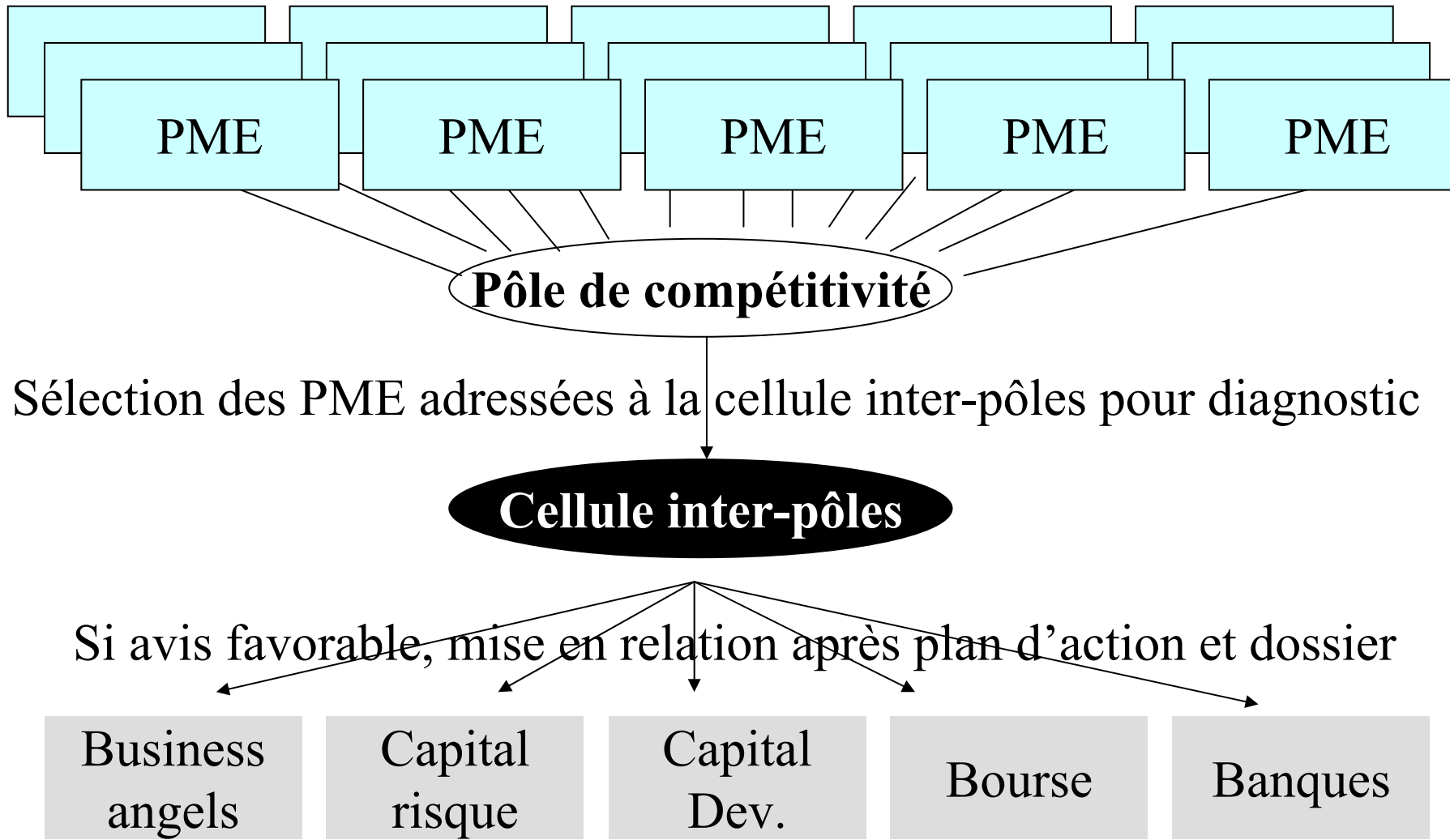
1.bis Redéfinition de tout ou partie du projet & Plan d'action

3. Assistance à la levée de fonds

Solutions alternatives  
(auto-financement, rapprochement, licence sur brevet, secteur public)



# Principe de sélection des bénéficiaires



# Principe de facturation souhaité

<b>PRESTATION</b>	<b>TEMPS</b>	<b>COUT POUR LES PME</b>
<b>Diagnostic</b>	2-5 jours	Gratuit pour les PME sélectionnées par leur Pôle de compétitivité
<b>Plan d'action et documentation</b>	5-15 jours	Facturation d'une partie aux PME (temps passé et frais éventuels)
<b>Assistance à la levée de fonds</b>	10-20 jours	Facturation seulement en cas de succès

# Contacts

---

**Albert OLLIVIER**, Responsable « Financement des PME et de l'Innovation », FINANCE INNOVATION, Conseiller Comité de direction, Caisse des Dépôts

**Anaële COJAN**, Chargée de mission « Financement des PME et de l'Innovation », FINANCE INNOVATION



**FINANCE INNOVATION**

**39 rue Cambon**

**75039 Paris Cedex 01**

**Tel. : +33 (0)1 49 27 17 22**

**[info@finance-innovation.org](mailto:info@finance-innovation.org)**